

■スタートアップ支援に対する取り組み

○ビジネスプラザおおさか

- ・経営課題を解決させるために、りそなグループのお取り引き先企業(首都圏・関西圏を中心に約50万社)の中からニーズに合う企業を探索し、ビジネスパートナーとして個別ビジネスマッチングに対応しています。
- ・海外進出ニーズのある企業向けに、テレビ会議システムを利用した、りそなグループの海外拠点とのリアルな現地情報の収集、海外進出相談が行える環境を提供しています。
- ・スタートアップ企業の各成長フェーズでの、経営課題を解決する場として、ビジネス拡大へのハンズオン支援に取り組んでいます。

○プライベートサロン『Reラクゼ』

- ・エンジェル投資家など富裕層のお客様と将来有望なスタートアップ企業との交流会により、新たなビジネス発展の情報発信・交流拠点として活動しています。

○公益財団法人りそな中小企業振興財団

- ・中小企業等の技術振興を図り、国内産業経済の発展に寄与することを目的に、毎年、優秀な新技術・新製品の表彰を実施しています。

創業前支援

事業を始めるためのノウハウをきめ細かくサポート

創業後支援

販路拡大などスムーズなビジネスアップをお手伝い

成長期支援

あらゆる事業展開など、企業の成長戦略をアドバイス

IPO支援

りそなキャピタルや他のファンド会社との連携によりIPOを実現

■主たる活動内容・事例紹介について

○創業前・seed期・early期 支援事例

- ・創業スクール:年間2クール開催(1クール 全8回) 受講生215名 起業98名 融資13件150百万円
- ・専門家による個別相談会及び各種創業セミナー開催 参加者数(2017年~2019年)1499名
- ・関西大学ベンチャー資金支援制度、産学連携(19大学)

○middle期・later期・IPO 支援事例

〈海外〉

- ・グローバルリゾート企業へのピッチイベント
- ・ネパール航空就航(国内誘致)支援
- ・ネパール関連ビジネスマッチング

〈国内〉

- ・2025年万博ビジネス実証化オープンイノベーション
- ・大阪府セミシークレットものづくりオープンイノベーション
- ・セレッソ大阪スポーツクラブとのビジネスマッチング
- ・個別企業との包括連携協定による事業体制構築支援

〈その他〉

- ・東京証券取引所共催のIPOセミナー開催

りそな銀行 コーポレートビジネス部 ビジネスプラザおおさか

担当者名 片岡 慶二・関 由人

問合せ先 E-mail KEIJI.a.KATAOKA@resonabank.co.jp

問合せ先 TEL 06-6202-1755

URL <https://www.resonagr.co.jp/resonagr/bp/>